



TALLER PRÁCTICO

Venta comercial (Elevator Pitch)

10 y 12 de junio | 2 Módulos temáticos
Total: 6 hs. | Horario de 9 a 12 hs

¿A quién está dirigido?

El taller está especialmente orientado a profesionales técnicos que participan en actividades comerciales, desarrollo de negocios o representación institucional de sus empresas.

Objetivos

Brindar herramientas prácticas de comunicación comercial para profesionales técnicos que participan especialmente en encuentros con operadoras, empresas de ingeniería o grandes contratistas del sector, permitiéndoles presentar su empresa, sus capacidades y sus soluciones de forma clara, breve y con impacto

Programa y Fechas

MÓDULO 1 | Cómo comunicar valor en reuniones comerciales

Martes 10 de junio – 9:00 hs a 12 hs

- El contexto de venta en la industria energética
- Diferencia entre explicar técnicamente y comunicar valor
- Errores frecuentes en presentaciones comerciales técnicas
- Cómo estructurar un mensaje comercial claro
- Construcción de una presentación breve de la empresa
- Ejercicio práctico: desarrollo del mensaje de presentación

MÓDULO 2 | Cómo generar impacto en reuniones de negocios

Jueves 12 de junio – 9:00 hs a 12 hs

- Cómo abrir una reunión comercial
- Los primeros minutos: cómo captar la atención
- Storytelling aplicado a presentaciones técnicas
- Cómo detectar necesidades del cliente mediante preguntas
- Cómo cerrar una reunión y generar próximos pasos
- Simulación de rondas de negocios y desarrollo de un pitch técnico-comercial de empresa de 1-2 minutos

Metodología

- Taller de carácter práctico que combina conceptos breves con ejercicios aplicados.
- Como resultado del taller, cada participante desarrollará un mensaje comercial estructurado de su empresa y contará con una guía práctica para preparar presentaciones técnico-comerciales en reuniones de negocios.

Para obtener el certificado de participación se requiere el 75% de asistencia a los encuentros virtuales.

Costos y Beneficios

Empresas socias GAPP: \$ 145.000 + IVA

Empresas no asociadas: \$ 175.000 + IVA

Early Bird: 10% de descuento abonando hasta el 8/5

Descuento 20% desde el 3er inscripto.

Inscripciones – Cupos limitados

Para inscribirte, podés completar el siguiente formulario haciendo [click aquí](#).

O enviar un correo a coordinacion@gapp-oil.com.ar solicitando información.



GAPP TECNOLOGÍA
ARGENTINA

gapp-oil.com.ar

info@gapp-oil.com.ar

[in](#) / GAPP | Tecnología Argentina

coordinacion@gapp-oil.com.ar

[in](#) / Centro de Formación GAPP

OIL & GAS | MINERÍA | ENERGÍA